

//////////////////// SOMMAIRE

ÉDITO //

SUN'R s'adapte,
s'affirme, évolue ...

ACTUALITÉ //

Vie de la société

Actualité des salons

ZOOM //

La solution
SUN'P® :

Notre analyse

CONTACTS //

ÉDITO



Antoine Nogier,
Président

"SUN'R s'adapte, s'affirme, évolue"

« Après la pluie le beau temps, dit-on... La fin de l'année dernière et le premier trimestre ont été marqués par l'incertitude régnant sur le dispositif tarifaire qui a littéralement paralysé la filière photovoltaïque française. En mal de visibilité, le monde financier (banques et investisseurs) a changé de regard sur le secteur photovoltaïque et est devenu plus frileux, dans un climat national déprimé. Sun'R a dû s'adapter à ce nouveau contexte et résolument accélérer ses programmes d'innovation pour diminuer les coûts. Le Pass Innovation de notre système Sun'Iso, obtenu en un temps record de 2 mois, participe de cette logique mais c'est sur tous les fronts que nous cherchons à innover et à améliorer la qualité de nos installations. 2010 et 2011 seront définitivement les années de la flexibilité et de l'excellence opérationnelle à laquelle nous souhaitons tendre toujours plus. ».

ACTUALITÉS

VIE DE LA SOCIÉTÉ SUN'R

• **Réalisations : situation au 1er semestre 2010:** Avec plus d'1 MWC d'installations en service, 6 MWC en construction, mixant constructions neuves et rénovations, Sun'R s'apprête à lancer une quinzaine de MWC de centrales en construction au cours des prochains mois.



• **Rénovation de toiture :** Sun'R vient de réaliser en mai un projet de rénovation de toiture agricole avec mise en place d'une couverture photovoltaïque. Cette réalisation profite à un agriculteur d'Eyguians, près de Gap (05). Celui-ci jouit désormais d'un hangar intégralement désamianté lui permettant d'abriter son fourrage et ses animaux. De plus, la centrale photovoltaïque en toiture, d'une puissance de 148 kWc, constituée du système d'intégration Sun'Iso et de panneaux photovoltaïques en silicium permet à l'exploitant agricole et au propriétaire du bâtiment de valoriser leur bien immobilier par la location de leur toiture à Sun'R.

- **Sun'Iso®** : Le système d'intégration de panneaux solaires Sun'Iso® destiné aux toitures industrielles, commerciales et agricoles a obtenu, en avril, le Pass-Innovation « vert » (N° 2010-038) délivré par le CSTB. Innovant, robuste et l'un des plus compétitifs du marché, ce système garantit l'étanchéité de la couverture pendant toute la durée de vie de l'installation photovoltaïque. Le système, dont la propriété industrielle est Sun'R, est fabriqué et commercialisé par la société Sun'Iso, filiale à 100% de Sun'R, basée à Lyon. Une version simplifiée du système Sun'Iso® est en cours d'étude ; destinée au marché photovoltaïque du secteur résidentiel, sa disponibilité est prévue pour fin 2010. (cf site www.suniso.fr).



SALONS / MANIFESTATIONS

Participation de l'Agence Midi-Pyrénées de Sun'R aux **Journées Européennes du Solaire**, le 6 mai 2010.

Participation de Sun'R à la 3ème édition des **Journées Agriculture & Photovoltaïque** du Vaucluse, les 30 juin et 01 juillet, à Châteauneuf-de-Gadagne.

Participation de l'équipe Sun'Iso au **Salon international des Energies Renouvelables** à Paris du 16 au 18 juin. .

ZOOM

LA SOLUTION SUN'P® :

Le département R&D de Sun'R a conçu un principe d'ombrière photovoltaïque prenant en compte l'orientation, l'intégration des panneaux et leur performance. Dotés d'une exposition optimale, ils permettent la production d'électricité qui sera revendue à EDF tout en comblant les besoins énergétiques du parking (éclairage, barrière et caisses automatiques). Principalement destinées aux industriels bénéficiant de grands espaces de stationnement, aux centres de stockage de véhicules ou encore aux communes, les ombrières offrent une protection efficace des véhicules contre les intempéries (pluie, neige, grêle ou soleil)

et accroissent le confort des usagers. Autre atout, les ombrières permettent la récupération des eaux de pluie dont le recyclage assurera l'arrosage des plantes ou le nettoyage du parking. Enfin et surtout, l'offre SUN'P® représente un excellent vecteur de communication pour nos clients qui bénéficient ainsi de l'image positive du photovoltaïque, symbole du développement durable et des énergies vertes. A titre d'exemple, un parking valorisé par une solution SUN'P® couvrant 1000 places de stationnement à Toulon permet d'éviter le rejet de 250 tonnes de CO² dans l'atmosphère par an.

version orientation Est/Ouest



Vers un bras de fer tarifaire avec EDF ?

Le point de vue d'Antoine Nogier :

La façon pour le moins chaotique dont ont été révisés les tarifs entre novembre 2009 et mars 2010, masque fondamentalement un conflit entre les ambitions d'EDF et la filière photovoltaïque. Le soutien au photovoltaïque, via les tarifs réglementés, est en effet directement répercuté, par la CSPE (Contribution au Service Public de l'Electricité) sur les factures des consommateurs français. En ce sens, elle échappe à EDF et ne contribue en aucune manière à l'augmentation de ses revenus. Or, EDF a clairement manifesté son souhait d'augmenter significativement ses tarifs afin de financer sa croissance et ses investissements, principalement étrangers. Comment donc concilier, pour les consommateurs d'électricité, et dans un contexte de tension sur le pouvoir d'achat, une hausse simultanée du tarif de base et de la CSPE ? L'équation semble impossible. Ceci explique les attaques continuelles du secteur photovoltaïque par la presse ces derniers mois : explosion annoncée de la CSPE, annonces alarmistes sur l'augmentation rapide des demandes de contrat d'achat (en omettant de préciser que bon nombre des projets associés ne verront jamais le jour pour de multiples raisons), mise en exergue des malfaçons (hélas nombreuses) d'installations, ou encore, récemment, inquiétudes d'ERDF d'une probable saturation du réseau en raison du nombre élevé d'installations photovoltaïques, quand l'Allemagne, avec 20 fois plus de puissance installée photovoltaïque, ne connaît pas ce type de problème.

EDF maîtrise depuis longtemps avec perfection sa communication. Je me souviens d'une annonce dans la presse il y a quelques années incriminant ses mauvais résultats au soutien de l'éolien alors que la puissance installée en France était dérisoire. Et paradoxalement, alors qu'il est connu que les innovations et les créations d'emplois proviennent majoritairement des PME, nos gouvernements semblent accorder beaucoup plus de crédit aux grandes entreprises et à leurs ambitions hors de nos frontières.

Le fonds du problème réside également dans la balance des paiements : il semble plus judicieux de financer EDF pour ses futures exportations, que l'industrie photovoltaïque qui importe massivement

modules et cellules de Chine ou de Taiwan. Or, si l'on peut regretter que l'industrie française de fabrication de silicium, wafers, cellules, et modules photovoltaïques soit si pauvre, on ne peut ignorer deux éléments importants. D'une part, le module photovoltaïque ne représente plus que 30-35% du coût d'une installation photovoltaïque, le reste étant constitué de main d'œuvre d'installation pour 25%, ainsi que d'éléments « systèmes » (câbles, connectique, onduleurs, systèmes d'intégration au bâti ou de fixation). Or, les systèmes sont majoritairement fabriqués en Europe ou en France, la main d'œuvre étant généralement essentiellement française. D'autre part, il n'est pas si évident que cela que les centrales, nucléaires ou non, que souhaite exporter EDF, puissent contribuer aussi efficacement que le photovoltaïque à la création d'emplois et au développement de l'industrie française, dès lors que des parties importantes seront fabriquées et sous-traitées à l'extérieur de nos frontières.

Enfin, en termes stratégiques, n'y a-t-il pas un intérêt majeur à développer les énergies renouvelables considérées, par tous les économistes, comme l'un des gisements les plus prometteurs de création d'emplois et d'industrie ? La spécificité française de « l'intégration au bâti » a donné à la France une chance unique de prendre, enfin, une longueur d'avance sur le reste du monde en favorisant une industrie des « systèmes photovoltaïques » et une culture visant à faire du photovoltaïque un matériau du bâtiment, ce qui est sans doute sa vocation ultime.

Le bras de fer prend même une tournure symbolique : tissu de PME et vision d'un système énergétique décentralisé, contre société du CAC 40 et culture de grands programmes nucléaires centralisés. Opposer et affronter ces deux visions de façon manichéenne serait assurément faire un pari perdant : notre avenir énergétique et industriel sera nécessairement pluriel, et un soutien français affirmé à l'énergie photovoltaïque, assorti de mécanismes de régulation et de soutien à l'innovation enfin adéquats, peut nous permettre de nous tailler une place de choix dans l'industrie des énergies renouvelables. Dans quelques années il sera trop tard.